

Innovationen als Schlüssel zum Erfolg für HÜBNER Photonics

Was Laser ermöglichen: Einblicke für Kassels Oberbürgermeister Schoeller

Kassel (20. Juni 2024). Innovationen sind der Schlüssel für Erfolg in einem herausfordernden Marktumfeld. Wie die HÜBNER-Gruppe mit den zunehmend schwierigeren Bedingungen am Standort Deutschland umgeht, hat Kassels Oberbürgermeister Dr. Sven Schoeller bei einem Austausch mit Eigentümer Reinhard Hübner und Geschäftsführer Ingolf Cedra erfahren. Dabei erlebte er auch, worauf es in der Produktion von hochperformanten Lasern ankommt.

*„Wir stehen zum Standort Deutschland mit Kassel als unserem Hauptsitz, das zeigen wir seit vielen Jahren auch durch die Unterstützung von Einrichtungen in Bildung, Kultur und dem sozialen Bereich“, sagt **Eigentümer Reinhard Hübner**. „Dieses Engagement können wir auf Dauer nur gewährleisten, wenn auch die wirtschaftlichen Rahmenbedingungen dies ermöglichen.“*

Zunehmend verzerrter internationaler Wettbewerb

*„Gerade im internationalen Vergleich beobachten wir in mehreren Geschäftsfeldern einen zunehmend verzerrten Wettbewerb“, hob **Geschäftsführer Ingolf Cedra** im Gespräch mit dem Oberbürgermeister hervor. „Ein wesentlicher Faktor sind bürokratische Vorgaben durch Auflagen und Dokumentationspflichten, die viele unserer Marktbegleiter an ihren Hauptsitzen außerhalb Europas nicht in dem Ausmaß spüren wie wir in Deutschland.“* Hinzu kommen Energiepreise, die im internationalen Vergleich ebenfalls höher ausfallen.

Am Standort Kassel liegen die jährlichen Kosten für Dokumentationspflichten durch gesetzliche Vorgaben wie dem Lieferkettensorgfaltspflichtengesetz inzwischen im Millionen-Bereich, wie Ingolf Cedra anhand von Beispielen verdeutlichte. An ihrem Hauptsitz versucht die HÜBNER-Gruppe mit entsprechendem Personalaufwand diese Auflagen auch für die verbundenen Unternehmen zu bündeln.

Regularien und Dokumentationspflichten überfordern

*„Viele gesetzliche Vorgaben verfolgen grundsätzlich die richtigen Ziele. Aber durch die daraus folgenden Regularien und Dokumentationspflichten werden gerade kleinere Einheiten unserer Unternehmensgruppe komplett überfordert“, betonte **Ingolf Cedra**. Die Folge sei, dass HÜBNER mit seinem hohen Grad an lokaler Wertschöpfung immer größere Anstrengungen unternehmen müsse, um auch auf dem Heimatmarkt wettbewerbsfähig zu bleiben. Allein durch Effizienzsteigerungen lasse sich das kaum auffangen. Erschwerend hinzu kommt der Fach- und Arbeitskräftemangel, der durch falsche Anreize mit dem Bürgergeld verschäuft werde.*

Oberbürgermeister Dr. Sven Schoeller zeigte Verständnis und sagte Unterstützung zu, wo es möglich sei: *„Dokumentationspflichten entstehen durch Regulierungen. Wenn dies zu einem international ungleichen Wettbewerb führt, muss umgesteuert und überprüft werden, welche Regelungen ihren Zweck dann eher verfehlen.“*

Lokale Wertschöpfung bei Ausschreibungen stärken

Der Oberbürgermeister stellte klar, dass er es grundsätzlich begrüßt, wenn ortsansässige Unternehmen an lokalen und regionalen Aufträgen beteiligt werden und somit die Stadt und die Region unmittelbar von deren Wertschöpfung profitieren. Als Oberbürgermeister der Stadt Kassel sei es sein großes Anliegen, dass Unternehmen wie die HÜBNER-Gruppe über die Möglichkeiten verfügen, um sich für kulturelle und soziale Einrichtungen in der Region zu engagieren.

C-WAVE: Eine Erfolgsgeschichte aus Kassel

Mit Innovationen in allen Geschäftsbereichen ist die HÜBNER-Gruppe dabei, ihre Position auf den Märkten zu festigen und auszubauen. Ein besonderes Beispiel für diese Strategie ist der Geschäftsbereich Photonics mit dem Erfolgsmodell C-WAVE. Der hochperformante Laser wird in Kassel hergestellt und ist mittlerweile mehr als 100 Mal ausgeliefert worden.

„Die von uns entwickelten abstimmbaren Laser decken ein außergewöhnlich breites Spektrum ab“, erläuterte **Dr. Korbinian Hens, Leiter des Kasseler C-WAVE-Teams**. Gemeinsam mit **Dr. Sapida Akhundzada, Service & Application Engineer**, führte er Oberbürgermeister Dr. Schoeller durch die Produktion. *„Weil sich die Wellenlänge von Blau über Rot bis in den Nahinfrarotbereich ändern lässt, ohne das Lasermedium zu wechseln, ist der C-WAVE flexibel und benutzerfreundlich einsetzbar für zahlreiche Anwendungen in Wissenschaft und Life Science.“* Weltweit setzen zahlreiche große Tech-Unternehmen für ihre Anwendungen auf den C-WAVE.

Neue Dimensionen in Krebsdiagnostik durch Laser-Technologie

HÜBNER Photonics treibt die technologische Entwicklung auch durch Kooperationen mit Start-ups, Hochschulen und wissenschaftlichen Instituten weiter voran. *„Neben holografischen Anwendungen sehen wir besonderes Potential im Bereich Life Science. Gemeinsam mit Partnern arbeiten wir daran, bei der Krebsdiagnostik zum Wohle von Erkrankten mit Hilfe hochspezialisierter Lasertechnologie in neue Dimensionen vorzustoßen“*, sagte **Ingolf Cedra**.

HÜBNER-Gruppe

Mobility. Materials. Photonics. | united by passion.

Die HÜBNER-Gruppe ist mit ihren Geschäftsbereichen **Mobility Rail, Mobility Road, Material Solutions** und **Photonics** globaler Systemanbieter für die Mobilitätsbranche, die Industrie sowie Life Sciences und Wissenschaft. Weltweit führend ist HÜBNER im Bereich Übergangssysteme für Schienenfahrzeuge und



Busse sowie darüber hinaus Anbieter für Fahrwerktechnik und Cockpit-Display-Lösungen und Türdichtungs- und Sicherheitsprofile. International anerkannt ist das Unternehmen zudem als Spezialist für anspruchsvolle Lösungen durch Elastomere, Isolations- und Verbundwerkstoffe. Erfolgreich entwickelt sich der Bereich der Laser-Technologie zum Beispiel mit Anwendungen für die Krebsdiagnostik und Spektroskopie.

2023 erwirtschaftete die HÜBNER-Gruppe mit rund 3.500 Beschäftigten weltweit rund 472 Millionen Euro Umsatz. Neben dem Hauptsitz in Kassel ist HÜBNER mit über 30 Standorten rund um den Globus präsent.

www.hubner-group.com

Pressekontakt:

Claas Michaelis
HÜBNER GmbH & Co. KG
Heinrich-Hertz-Str. 2
34123 Kassel, Deutschland

Tel. +49 561 998-1710
press@hubner-group.com